holler & holler
STEUERBERATUNGSGESELLSCHAFT

Roter Faden für die Gründungsplanung

Schritt 1: Die Entscheidung

Sind Sie ein Unternehmertyp?

Ist die Selbständigkeit wirklich der richtige Weg für Sie?
Sind Sie fachlich qualifiziert?
Haben Sie Erfahrungen in der Branche?
Verfügen Sie über kaufmännisches Know-how?
Steht Ihre Familie hinter Ihnen?
Stehen Sie die Belastungen während der Startphase – und auch später – durch?
Zu welchen Fragen brauchen Sie Beratung?
Wer kann Ihnen je nach Fragestellung weiterhelfen?

Fragen, mit denen Sie sich beschäftigen müssen.....

Fragen an den Existenzgründer:	Ja Nein
☐ Eine Existenzgründung ist für mich keine Notlösung, sondern war immer schon ein Ziel von mir!	☐ ☐
☐ Bin ich mir bewusst, dass Selbstständigkeit unter Umständen bedeutet, viel Geld, Freizeit, Nerven und Mühe zu investieren – bei unsicherem Einkommen?	☐ ☐
☐ Habe ich von dem, was ich tun möchte, genügend Berufserfahrung oder Fachwissen?	☐ ☐
☐ Habe ich so viel kaufmännisches Grundwissen, um hier keine Fehler zu machen? (Mindest-anforderungen z.B. bei der Rechnungsstellung, Buchhaltung, Steuern, Finanzen)	☐ ☐
☐ Zeigt meine erste Grobplanung eine wirtschaftliche Tragfähigkeit? Dass heißt, Umsatz minus Kosten werden „unter dem Strich“ so viel Gewinn bringen, dass ich davon mindestens meine Lebenshaltungskosten plus Kranken- und Rentenversicherung und Steuern bestreiten kann	☐ ☐
☐ Gibt es für mein Leistungs- oder Produkt-angebot wirklich genug Nachfrage?	☐ ☐
☐ Habe ich mich ausführlich mit meiner Preiskalkulation beschäftigt?	☐ ☐
☐ Weiß ich, wer meine Kunden-Zielgruppe ist und wo ich sie finde?	☐ ☐
☐ Kenne ich meine Konkurrenz?	☐ ☐
☐ Habe / kenne ich bereits Lieferanten?	☐ ☐
☐ Bin ich bereit, auch mehr als die üblichen 8 Stunden und 5 Tage in der Woche zu arbeiten?	☐ ☐
☐ Als Selbstständiger muss ich sicher auftreten und verhandeln können, mit Kunden, mit Lieferanten, mit der Bank, mit Behörden. Kann ich das wirklich?	☐ ☐
☐ Falls ich aus gesundheitlichen Gründen aus-falle, habe ich eine zuverlässige Ersatzperson, die meine Aufgaben übernimmt?	☐ ☐
☐ Bin ich bereit dazu, mich neben der alltäglichen Arbeit weiter fortzubilden und weiter zu qualifizieren?	☐ ☐
☐ Erlaubt mir mein derzeitiger oder letzter Arbeitsvertrag, mich in dieser Branche selbstständig zu machen (Wettbewerbsausschluss)?	☐ ☐

Schritt 2 : Die Planung

Arbeiten Sie Ihre Geschäftsidee aus. Schreiben Sie Ihren Businessplan.

- Erklären Sie Ihre Geschäftsidee bzw. Ihr Vorhaben.
- Stellen Sie die Gründerperson/-en dar.
- Beschreiben Sie Ihr Produkt bzw. Ihre Dienstleistung.
- Beschreiben Sie Ihre Kunden.
- Beschreiben Sie Ihre Konkurrenten.
- Beschreiben Sie Ihren Standort.
- Welche Lieferanten wollen Sie nutzen?
- Erläutern Sie Ihre Personalplanung.
- Zu welchem Preis wollen Sie Ihr Produkt bzw. Ihre Dienstleistung verkaufen?
- Welche Vertriebspartner werden Sie nutzen?
- Welche Kommunikations- und Werbemaßnahmen wollen Sie ergreifen?
- Welche Rechtsform haben Sie gewählt?
- Welche Chancen und Risiken hat Ihr Vorhaben?
- Wie hoch ist der Kapitalbedarf? Wie können Sie diesen Kapitalbedarf decken?